

## LOTERÍA DEL QUINDÍO PLAN DE ACCIÓN 2021

Codigo: GG-D-04 Versión: 03 Fecha de Aprobación: 27/01/2021

## ESTRATEGIA: CRECIENDO PARA LA SALUD"

		ESTRATEGIA:	CRECIENDO PARA LA S	ALU	<i>D"</i>									
		<u> </u>				LINEA DE TIEMPO (meses)								
Actividades	Meta	Indicadores	Responsable	1 2	3	4 !	5 6	7	8 9	10	11 1	EJECUCION A ABRIL 2021	OBSERVACIONES EN COMITÉ MAYO 31 DE 2021	
1. OBJETIVO: CRECIMIENTO  Transferir recursos al sector salud, a través de la sostenibilidad de las ventas a nivel local y nacional														
Desarrollo de juegos promocionales (mega raspa)	1 juego	No. de juegos promocionales	Lider Proceso Comercialización y Sorteo											
Suscribir clientes al club de abonados	3 clientes nuevos al mes	No. de clientes nuevos	Lider Proceso Comercialización y Sorteo										Modificar la meta pasando de 3 a 5 clientes nuevos por mes, indicador trimestral	
Mantener las ventas virtuales de Loteria	Que el 16% de la venta total de la loteria corresponda a loteria virtual. Linea base. Año 2020.	Porcentaje de cumplimiento	Lider Proceso Comercialización y Sorteo										La OCI recuerda que la medición de este indicador es mensual, solicita poner al día esta información.	
Realizar 2 retos comerciales que permitan el incremento de las ventas virtuales	Incremento en un 5% de las ventas en 8 sorteos durante el periodo de la estrategia	Porcentaje de cumplimiento	Lider Proceso Comercialización y Sorteo											
Realizar transferencias al sector salud	Realizar las transferencias al sector salud por valor de \$ 9.200.000.000	12 transferencias al año	Gerente									37%		
		OBJETIVO: RESPONSABILIDAD Sonsabilidad social que mejoren las		eros										
Desarrollo de estrategias del programa de responsabilidad social para los loteros	100% de cumplimiento	No. de actividadesd programadas/ejecutadas	Lider Proceso Comercialización y Sorteo										La OCI recuerda que la medición de este indicador es mensual, solicita poner al día esta información, ya que el programa reporta ejecución en el primer trimestre	
Incre	mentar la satisfacción de nuestros o	3. OBJETIVO: CLIENTES	ente la atención oportuna de su	ıs nec	esid	ades								

Aplicación encuestas de satisfacción de clientes a (compradores, distribuidores, abonados) y partes interesadas (loteros)	>=80% Deseable	Porcentaje de satisfacciòn de los clientes que califican positivamente el servicio (4-5) / total de clientes encuestados	Sorteo					
		JETIVO. FORTALECIMIENTO DE LA anización a través del mejoramient		;				
Continuar con la implementación de las políticas de MIPG, Sistema de Calidad y Seguridad y Salud en el trabajo	100% de cumplimiento	No. de actividades programadas/ejecutadas	Lideres de procesos				33%	
		BJETIVO. POSICIONAMIENTO DE itan dar a conocer el producto de la		nal				
Aumentar los seguidores de las redes sociales oficiales de la lotería, como Facebook, Instagram y demás para mejorar el alcance de la promoción de las publicaciones y sorteos	Incremento mensual de los seguidores de las redes sociales (linea base, reporte último trimestre 2020)	-	Lider Proceso Comercialización y Sorteo					La OCI solicita al proceso responsable de esta meta aclarar cual es el incremento proyectado;lo anterior se requiere para poder aplicar el indicador.
Promoción dinámica del nuevo plan de premios de la lotería para el 2021 con infografías, cuñas y vídeos promocionales	Realizacion de 1 campaña publicitaria	No. de campañas	Lider Proceso Comercialización y Sorteo					La lider sustenta necesidad de modificar cronograma para realizarce entre junio y julio.

Comunicación estratégica promocional de la Lotería aumentando la publicación de feeds y piezas gráficas por medio de redes sociales.	Realización de 3 piezas publicitarias mensuales	No. de piezas publicitarias	Lider Proceso Comercialización y Sorteo							
Plan de incentivos dirigido a los suscriptores del club de abonados (mensaje de cumpleaños- todos los meses, tarjetas de navidad - dic, souvenirs -dic, abonado ganador - sin fecha, merchandisign -sin fecha).	100% de cumplimiento	No. de actividades programadas/ejecutadas	Lider Proceso Comercialización y Sorteo					0%	La OCI solicita al proceso ir realizando los seguimientos, ya que no fue posible establecer la medición	
Presentación de propuestas para el cambio de la identidad de marca de la lotería	1 propuesta implementada	No. de propuestas	Lider Proceso Comercialización y Sorteo							
Rediseño gráfico y de imagen del portal web institucional de la lotería de la mano con el área encargada de la administración web de la página	Diseño grafico de la pagina web	1 diseño	Lider Proceso Comercialización y Sorteo						La lider sustenta necesidad de modificar cronograma para realizarce en diciembre	
Generar alianzas estratégicas para realizar activación de marca a nivel regional.	1 alianza	No. de alianzas	Lider Proceso Comercialización y Sorteo							
Actividades de fidelización dirigido a los Distribuidores de Loteria a traves de visitas y estratégias comerciales	3 visitas al año	No.de visitas	Lider Proceso Comercialización y Sorteo							
Reforzar y Ampliar las redes de Distribución en el Territorio Nacional	Ampliar la cobertura a 1 departamento donde no se venda la loteria del Quindio	No. de departamentos	Lider Proceso Comercialización y Sorteo							
Creación de un gligle publicitario para la Lotería del Quindío	1 gingle	No. de gingles	Lider Proceso Comercialización y Sorteo							
Desarrollar una campaña publicitaria de vinculación para los ciudadanos donde se les invite a trabajar como vendedores de la lotería del Quindío.	Diseñar 2 piezas graficas	No. de piezas publicitarias	Lider Proceso Comercialización y Sorteo						La OCI solicita a la lider del proceso comercial, la necesidad de aclarar el concepto de campaña publicitaria, ya que la meta y el indicador establece la elaboracion de piezas publicitarias y esta actividad se queda corta para lo que esta definido como "campaña publicitaria".	
Diseño y puesta en marcha de la campaña promocional de la loteria virtual, la cual se vendera a traves de la página www.loteriaquindio.com.co se promocionará a traves de redes sociales y cuñas radiales.	1 campaña promocional	No. de piezas publicitarias	Lider Proceso Comercialización y Sorteo						La lider sustenta necesidad de modificar cronograma para realizarce entre los meses de julio y agosto	

Jornadas de sensibilización sobre la importancia de jugar legal.  4 sensibilizaciones realizadas  No. de sensibilizaciones  Lider Gestión Juridica  x  25%		Lider Gestión Juridica x
--	--	--------------------------

22,555